



## **Informacje o firmie**

---

**Wrocław 2016**

## 1. Nazwa firmy, siedziba, telefon, fax, e-mail.

„ADIN” Sp. z o.o., ul. Podwale 62, 50-010 Wrocław

tel. (71) 372 59 03

fax: (71) 34 187 84

e-mail: [consulting@adin.com.pl](mailto:consulting@adin.com.pl)

http: [www.adin.com.pl](http://www.adin.com.pl)

## 2. Informacje ogólne o firmie.

- Wpis do Rejestru Przedsiębiorców: Sąd Rejonowy dla Wrocławia-Fabrycznej we Wrocławiu, VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS: 0000184218
- Rok założenia: 1990
- Numer statystyczny (REGON): 006018426
- Numer identyfikacji podatkowej (NIP): 897 001 21 66
- Kapitał zakładowy: 50 500 zł

## 3. Zespół.

### 3.1 Zarząd.

#### **Dariusz Kamiński - Prezes Zarządu**

Ekonomista, menedżer.

Absolwent Akademii Rolniczej w Wrocławiu, specjalizacja ekonomika rolnictwa (1992), Studiów Podyplomowych Finanse i Bankowość (Akademia Ekonomiczna we Wrocławiu 1999). W latach 1992-2002 związany z Bankiem Zachodnim WBK (główny księgowy) Od 2002 roku współwłaściciel biura rachunkowego, od 2005 roku Wiceprezes Zarządu ADIN Sp. z o.o. Współautor licznych opracowań wykonanych przez Spółkę. Uczestniczył w pracach dotyczących: restrukturyzacji i prywatyzacji przedsiębiorstw, sporządzania business planów, wyceny firm, akcji, udziałów oraz pozyskiwania funduszy unijnych (lista opracowań w osobnym załączniku).

Ekspert w zakresie analizy ekonomicznej i finansowej a także organizacji zarządzania

#### **Jacek Zdrenka - Wiceprezes Zarządu**

Ekonomista, menedżer, trener.

Absolwent Akademii Ekonomicznej we Wrocławiu (1993), Studiów Podyplomowych Rachunkowość (Akademia Ekonomiczna we Wrocławiu 2003), Studiów Podyplomowych Psychologia Biznesu (Wyższa Szkoła Bankowa we Wrocławiu 2009). W latach 1993-2014 związany z bankowością (Bank Zachodni WBK, ING Bank Śląski, Nordea, Plus Bank). Menedżer projektów związanych z organizacją sieci oddziałów, dyrektor

oddziału, mikrosieci oddziałów, centrum korporacyjnego. Od 2012 pracownik dydaktyczny Wyższej Szkoły Bankowej we Wrocławiu.  
Ekspert w zakresie organizacji zarządzania, zarządzania zmianami, szkoleń

### **3.2 Konsultanci.**

#### **Janina Rudze - Ekonomista, menedżer.**

Absolwentka Szkoły Głównej Planowania i Statystyki. Wieloletni pracownik pionu ekonomicznego ELWRO, Dyrektor ds. ekonomicznych i Główny Księgowy. W latach 1990-2005 Wiceprezes Zarządu ADIN Sp. z o.o. Uczestniczyła w pracach dotyczących: restrukturyzacji i prywatyzacji przedsiębiorstw, sporządzania business planów, wyceny firm, akcji, udziałów, zarządzania innymi firmami w ramach kontraktów menedżerskich oraz pozyskiwania funduszy unijnych (lista opracowań w osobnym załączniku).  
Ekspert w zakresie analizy ekonomicznej, finansowej, wyceny spółek i zarządzania finansami.

#### **Bogdan Safader - Ekonomista, menedżer,**

Absolwent Akademii Ekonomicznej we Wrocławiu. Wieloletni pracownik pionu handlowego i serwisu ELWRO, szef pionu ekonomicznego i rozwoju Instytutu Komputerowych Systemów Automatyki i Pomiarów, szef przedstawicielstwa ELWRO w Budapeszcie, pełnomocnik dyrektora ELWRO d/s przygotowania i organizowania spółek na prawie handlowym. W latach 1990-2005 Wiceprezes Zarządu ADIN Sp. z o.o. Uczestniczył w pracach dotyczących: restrukturyzacji i prywatyzacji przedsiębiorstw, sporządzania business planów, wyceny firm, akcji, udziałów, zarządzania innymi firmami w ramach kontraktów menedżerskich oraz pozyskiwania funduszy unijnych (lista opracowań w osobnym załączniku).  
Ekspert w zakresie analizy ekonomicznej, finansowej, wyceny spółek i organizacji zarządzania.

#### **Renata Zdrenka - Coach, trener,**

Certyfikat International Coach Community (certyfikacja nr 1002), Certyfikowany trener sprzedaży (Development Partners 2010).  
Wiedzę, umiejętności, kompetencje oraz doświadczenia zdobywała jako menedżer sprzedaży w bankowości, trener oraz uczestnik wielu szkoleń i warsztatów, które w charakterystyczny tylko dla niej sposób przekazuje dalej. Specjalizuje się w prowadzeniu treningów i warsztatów w zakresie: technik sprzedaży, utrzymania relacji biznesowych z klientami kluczowymi, komunikacji z klientami przez telefon, coachingu sprzedażowego, opracowywania i wdrażania standardu obsługi klienta w organizacji, zarządzania zespołami sprzedażowymi, zarządzania czasem i delegowania.  
Ekspert w zakresie wdrażania standardów, zarządzania zmianami, wydobywania potencjału pracowników.

## **4. Oferta.**

### **4.1 Doradztwo ekonomiczno - finansowe:**

- sporządzanie biznes planów, programów naprawczych i restrukturyzacyjnych
- przygotowanie raportów, ocen, analiz dotyczących sytuacji ekonomiczno-finansowej,
- dokonywanie oceny możliwości i warunków uzdrowienia sytuacji gospodarczej,
- opracowanie prognoz finansowych,
- wykonywanie analiz opłacalności przedsięwzięć inwestycyjnych (feasibility study),
- sporządzanie wniosków kredytowych,
- sporządzanie dla inwestorów analiz due diligence,
- analiza kosztów.

### **4.2 Prywatyzacja i restrukturyzacja:**

- sporządzanie analiz przedprywatyzacyjnych, ich aktualizacji oraz recenzji obejmujących:
  - sytuację prawną majątku,
  - stan i perspektywy rozwoju,
  - ocenę realizacji obowiązków dotyczących ochrony środowiska i ochrony dóbr kultury,
  - oszacowanie wartości przedsiębiorstwa.

### **4.3 Sporządzanie programów restrukturyzacji i programów naprawczych obejmujących:**

- analizę/diagnozę stanu aktualnego,
- analizę SWOT,
- program działań,
- prognozę ekonomiczno - finansową,
- przekształcenie, łączenie i podział spółek.

### **4.4 Wyceny przedsiębiorstw, udziałów/akcji:**

- wyceny przedsiębiorstw i ich zorganizowanych części,
- wyceny udziałów/akcji spółek handlowych,
- wyceny wartości niematerialnych i prawnych,
- wyceny nieruchomości oraz pozostałych składników rzeczowego majątku trwałego przez rzeczoznawców majątkowych,
- weryfikacje i recenzje wycen.

### **4.5 Doradztwo dotyczące programów unijnych:**

Adin Sp. z o.o. oferuje kompleksową obsługę w zakresie pozyskania dotacji z funduszy unijnych, w tym:

- analizujemy możliwości i szanse na pozyskanie dotacji,
- informujemy o szczegółowej procedurze, kryteriach i wymaganiach związanych z pozyskaniem dofinansowania,

- sporządzamy pełną dokumentację do pozyskania środków (wniosek, załączniki w tym: business plan, studium wykonalności, raport ochrony środowiska),
- monitorujemy realizację projektu oraz jego zakończenie.

**Rozmowy na temat szans pozyskania dotacji oraz informacje o procedurze sporządzania wniosków są bezpłatne.**

#### **4.6 Biuro rachunkowe**

Adin Sp. z o.o. prowadzi pełną obsługę księgową firm małych, średnich i dużych z sektora handlu, usług i produkcji rozliczających się na zasadach ogólnych, ryczałcie ewidencjonowanym i płacących podatek dochodowy od osób prawnych. Dodatkowo prowadzimy obsługę w zakresie:

- kadr,
- płac,
- ZUS,
- zgłoszeń i aktualizacji danych firmy w odpowiednich urzędach,
- wypełniania deklaracji statystycznych GUS,
- wypełniania wniosków kredytowych i innych.

Adin Sp. z o.o. w szczegółowej, indywidualnie ustalonej, pisemnej umowie określa zakres świadczonych usług. Pełna oferta obejmuje następujące usługi:

- prowadzenie ksiąg rachunkowych,
- prowadzenie ksiąg przychodów i rozchodów,
- prowadzenie ryczałtu ewidencjonowanego,
- prowadzenie ewidencji VAT,
- prowadzenie spraw kadrowo-płacowych,
- Prowadzenie ewidencji środków trwałych i naliczanie amortyzacji,
- Wypełnianie deklaracji zgłoszeniowych ( NIP, VAT),
- prowadzenie rozliczeń z ZUS-em,,
- sporządzanie prawem wymaganych deklaracji i sprawozdań (PIT, CIT, VAT, bilans, rachunek zysków i strat, inne),
- sporządzanie deklaracji GUS, PFRON i innych,
- rozliczamy wewnątrzspółnotowe nabycie i sprzedaż towarów i usług.

Otwarcie jesteśmy na indywidualne potrzeby naszych Klientów, czego wyraz dajemy w trakcie negocjacji przed podpisaniem umowy, jak i w trakcie jej trwania. Ceny usług ustalane są indywidualnie dla każdego Klienta w drodze negocjacji.

#### **4.7 Pośrednictwo kredytowe.**

Oferujemy Państwu pośrednictwo w poszukiwaniu na rynku bankowym najlepszej oferty na zaciągnięcie kredytu czy pożyczki na realizację dowolnego celu. Pośredniczymy w zakresie poszukiwania kredytów i pożyczek dla podmiotów gospodarczych i osób fizycznych (sprawdzamy oferty kilkunastu banków):

- kredyt inwestycyjny,
- kredyt obrotowy,
- kredyt otwarty (limit kredytowy),
- kredyt hipoteczny,

- kredyt konsolidacyjny,
- pożyczka hipoteczna,
- leasing.
- factoring

#### **4.8 Zarządzanie zmianami**

Jednym z największych wyzwań świata biznesu jest ciągła zmiana: fuzje, przejęcia, podziały, restrukturyzacje, nowe systemy. Praca firmy consultingowej jest na stałe wpisana w zmianę. Analizujemy stan obecny w obszarze zarządzania kosztami, finansów, organizacji i zarządzania. W wyniku naszej pracy powstają wnioski w zakresie zmian, które przedstawiamy Zarządowi. Po zaakceptowaniu wniosków jesteśmy gotowi współuczestniczyć wraz z Państwem we wdrażaniu przedstawionych przez nas rozwiązań. Informujemy o zmianach, organizujemy warsztaty, wypracowujemy rozwiązania, prowadzimy szkolenia, współuczestniczymy w tworzeniu obiegu dokumentów, zakresów czynności, obiegu dokumentów.

#### **4.9 Zarządzanie sprzedażą**

Zarządzanie sprzedażą to codzienność osób, od których zależy byt przedsiębiorstwa. To pracownicy sprzedaży mają zapewnić przychody w wysokości wystarczającej na pokrycie kosztów oraz na zysk. Muszą wiedzieć ile i w jakim czasie muszą sprzedać, a Zarząd firmy musi wiedzieć, w jakim momencie planu finansowego firma się znajduje. Aby odpowiedzieć na to pytanie proponujemy Państwu:

- wyliczenie prognozy rentowności dla całości firmy i dla poszczególnych obszarów działalności,
- tworzenie metodologii ustalania cen,
- określenie poziomu sprzedaży zapewniającego oczekiwany zysk,
- tworzenie narzędzi zarządzania sprzedażą,
- wprowadzenie standardów obsługi klientów,
- prowadzenie szkoleń dla osób zarządzających sprzedażą oraz dla sprzedawców,
- analizę strukturę organizacyjnej firmy pod kątem sprawnej realizacji zadań sprzedażowych
- nasze wsparcie we wdrażaniu zaakceptowanych rozwiązań

#### **4.10 Szkolenia**

Szkolenia są stałym elementem wdrażania zmian. Mogą być jednak przedmiotem odrębnego zlecenia. Posiadamy twardą wiedzę merytoryczną oraz posiadamy umiejętności w zakresie szkoleń osób dorosłych. Prowadzimy szkolenia w zakresie w następujących obszarach:

- Zarządzanie zespołami
- Zarządzanie sprzedażą,
- Techniki sprzedaży
- Standardy sprzedaży
- Komunikacja
- Prezentacja

- Motywacja
- Budowa zespołów
- Warsztaty integrujące zespoły
- Coaching sprzedażowy,
- Analiza ekonomiczna
- Zarządzanie kosztami
- Zarządzanie płynnością finansowa firmy

Każde szkolenie poprzedzone jest analizą Państwa potrzeb i jest dopasowane specyfiki Państwa firmy

#### 4.11 Coaching

Coaching jest PROCESEM szeroko rozwojowym, choć skoncentrowanym na konkretnych celach, które określa się na wstępie. Głównym celem tego procesu jest wzmacnianie Klienta w samodzielnym dokonywaniu zamierzonej zmiany w oparciu o własne wnioski i zasoby.

Korzyścią z coachingu może stać się wzmocnienie lub zapoczątkowanie bardzo pożądanej w biznesie "kultury". Mowa o umiejętności planowania długofalowych działań i skutków, zamiast niszczącej stabilności firmy - polityki "gaszenia pożarów", która polega na inwestowaniu ogromnej uwagi i energii w działania reaktywne, natychmiastowe - najczęściej związane z dużym naciskiem i stresem, a co za tym idzie pośpieszne, niewystarczająco przemyślane i kosztowne. Nawet, jeśli rozwiązują jakiś terazniejszy problem, to najczęściej i tak owocują komplikacjami w przyszłości, ponieważ nie są w stanie dotrzeć do źródła problemu.

### 5. Doświadczenie firmy.

- długoletnia praktyka w zarządzaniu przedsiębiorstwem przemysłowym, w organizowaniu i prowadzeniu działalności handlowej oraz usługowej na rynku krajowym i rynkach Europy Wschodniej,
- blisko dwuletnia współpraca z dwiema brytyjskimi firmami konsultingowymi (S.G. Warburg Co Ltd i KPMG Peat Marwick McLintock),
- czteroletnia działalność w ramach Konsorcjum Raiffeisen Atkins Zarządzanie Funduszami SA — firmy zarządzającej spółkami Narodowego Funduszu Inwestycyjnego PROGRESS SA. "ADIN" Sp. z o.o. w okresie od 1995 r. do 1999 r. nadzorował zarządzanie pięcioma spółkami portfelowymi Narodowego Funduszu Inwestycyjnego "PROGRESS" S.A. w ramach firmy zarządzającej Konsorcjum Raiffeisen Atkins S.A.,
- prowadzenie postępowania likwidacyjnego i realizacja programów naprawczych (sprawowanie zarządu komisarycznego) w przedsiębiorstwach państwowych (Huta Szkła SUDETY w Szczytnej, KPPL "LAS" w Kłodzku),
- sprawowanie zarządu spółek prawa handlowego (POLCAST Sp. z o.o., Fabryka Porcelany "KSIAŻ" Sp. z o.o., "SUDETY C.W." Sp. z o.o.),
- ponad dwudziestoletnia działalność w zakresie świadczenia usług doradztwa gospodarczego dla podmiotów prowadzących działalność gospodarczą w tym osób fizycznych, przedsiębiorstw państwowych (w tym przygotowanie do prywatyzacji), dla spółek (doradztwo w zawiązywaniu spółek, w zarządzaniu, restrukturyzacji, rozwoju działalności gospodarczej), w tym:

- opracowywanie biznes planów, programów naprawczych, programów restrukturyzacji, w oparciu, o które między innymi zostały wszczęte postępowania prywatyzacyjne i bankowe postępowania ugodowe,
  - opracowywanie wycen wartości przedsiębiorstw, wartości akcji/udziałów a także weryfikacje wycen dla inwestorów,
  - przygotowanie raportów, ocen, analiz dotyczących sytuacji ekonomicznej i prawnej przedsiębiorstw państwowych i spółek prawa handlowego.
- Udział w projektach w zakresie organizacji bankowości detalicznej w Polsce,
  - Wieloletnie doświadczenie w zarządzaniu sprzedażą,
  - Wieloletnie doświadczenie w bankowości
  - Doświadczenie w szkoleniach i pracy dydaktycznej

## 6. Korzyści.

Podczas naszej pracy patrzymy na firmę w sposób kompleksowy, uwzględniający wszystkie obszary działalności, ale **zaczynamy od analizy kosztów**. Dzięki temu uzyskujecie Państwo

- Oszczędność – uzyskujemy dla Państwa wymierne wyniki w zakresie zarządzania kosztami,
- Zysk – zarządzanie sprzedażą przekłada się na poprawę wyniku finansowy,
- Wygoda – wdrażane przez nas rozwiązania w zakresie organizacji zarządzania i obiegu informacji i pozwalają szefom uzyskać więcej wolnego czasu,
- Komfort – korzystanie z naszych usług umożliwi korzystanie z zewnętrznych źródeł finansowania bez konieczności spędzania długich godzin w bankach,
- Bezpieczeństwo – dzięki różnorodnym doświadczeniom możemy dostarczyć Państwu rozwiązania, które zostały praktycznie zweryfikowane,
- Jakość - nasze biuro rachunkowe gwarantuje zapewni najwyższą jakość i terminowość dostarczanej informacji zarządczej.

**Jesteśmy głównym księgowym, dyrektorem finansowym i dyrektorem sprzedaży do wynajęcia. Możecie Państwo korzystać z naszego doświadczenia i nie mieć nas w swoich etatach.**